

شرایط اعطای نمایندگی و عاملیت محصولات سیمکا و سامیکس

واحد سیمان رنگی شرکت سیمان سفید بنوید با توجه به افزایش درخواست پوشش های رنگی پایه سیمان در اقصی نقاط کشور و گسترش فرهنگ مصرف ملاتهای خشک آماده در پروژه های ساختمانی، در دو سطح نمایندگی و عاملیت ، تحت شرایط ذیل همکار فعال می پذیرد.

متقاضیان هر یک از دو سطح همکاری می بایست درخواست کتبی خود را که در آن ، سطح همکاری و حوزه جغرافیائی ذکر شده باشد را به همراه رزومه ای از سوابق کاری خود و مدارک درخواستی، به دفتر واحد سیمان رنگی پست یا ایمیل نمایند. به درخواستها و مدارکی که ناقص بوده و خارج از کانال ذکر شده ارسال گردند ترتیب اثر داده نخواهد شد.

الف) سطح یک، عاملیت:

در این سطح عامل ، صرفاً به فروش محصولات در محدوده شهر یا شهرستان اقدام نموده و دخالتی در اجرای محصولات نخواهد داشت. عاملیت فروش تنها در مناطقی اعطا می گردد که قبلاً نمایندگی به مجموعه دیگری داده نشده باشد. در یک منطقه جغرافیایی (شهرستان یا استان) امکان اعطای چند عاملیت با توجه به میزان گسترش جغرافیایی آن منطقه میزان تقاضا و توان خرید عاملان، متناسب با حجم تقاضا ، وجود دارد.

چنانچه هر یک از عاملان هر منطقه، قابلیت ارتقاء به سطح بالاتر (نمایندگی) را پیدا نمایند، سایر عاملین همان منطقه باید تحت نظر و زیر مجموعه نمایندگی فعالیت نمایند.

الف-۱- شرایط عمده اعطای عاملیت فروش عبارتند از:

۱- دارا بودن سوابق کاری مرتبط، با ارائه مدارک مستند.

۲- دارا بودن فروشگاه با امکان ویتترین کردن محصولات.

۳- دارا بودن انبار مناسب سرپوشیده.

۴- دارا بودن توان خرید حداقل ۲۰۰/۰۰۰/۰۰۰ ریال ماهیانه از کل محصولات طی سه ماهه اول فعالیت بطور نقدی .

۵- درخواست کتبی عاملیت فروش با مهر و امضای معتبر که در آن، حوزه فعالیت ذکر شده باشد.

۶-ارائه کپی مدارک شناسایی فردی،مدارک فروشگاه و انبار.

۷-عدم فعالیت برای محصولات برندهای مشابه.

الف-۲- تسهیلات در نظر گرفته شده برای عاملین فروش:

۱-نصب تابلو فروشگاه با تبلیغ برند محصولات و ذکر نام و تلفن عامل فروش بطور رایگان.

۲-درج نام و مشخصات عاملین در سایت شرکت و تبلیغات رسانه ای.

۳-ارائه تخفیف در فروش نقدی بین ۱۵ تا ۲۵٪در محصولات مختلف.

۴-تحويل محصولات بصورت امانی، مازاد بر حداقل خرید ماهیانه در ازای تضمین معتبر.

۵-اعطای جایزه ویژه سالیانه به عاملینی که بیشترین فعالیت را داشته اند.

۶-تحويل کاتالوگ و بروشور رایگان به عامل فروش همزمان با هر خرید.

۷-در صورت مشارکت عامل فروش در نمایشگاه ها،غرفه سازی و غرفه داری به رایگان ارائه خواهد شد.

الف-۳- شرایط ابقای عاملیت :

۱-انجام خریدهای ماهیانه در سه ماهه اول فعالیت به میزان حداقل تعیین شده در بند الف-۱-۴

۲-افزایش خرید در سه ماهه دوم به میزان ۲۰٪بالاتر از سه ماه اول بطور ماهیانه یا یکجا.

۳-تداوم میزان خرید تا پایان سال اول فعالیت.

۴-شرایط سال دوم فعالیت متعاقباً تا قبل از اتمام سال اول اعلام می گردد.

۵-در صورت عدم تحقق هر یک از شرایط بند الف-۳ ، واحد سیمان رنگی مختار است از عاملین، سلب عاملیت نماید و یا

با کاهش میزان تسهیلات اجازه ادامه فعالیت دهد.

ب) سطح دو، نمایندگی

در این سطح نماینده علاوه بر فروش محصول باید اکیپ های اجرایی مناسب برای محصولاتی که غالباً با اجرا همراه هستند را در اختیار داشته باشد و علاوه بر آن از سطح تحصیلات و سوابق کاری مناسب نیز جهت پرزنت محصولات برخوردار باشد. حوزه کاری نماینده حداقل باید در محدوده یک استان (فراتر از حوزه فعالیت عاملیت) باشد.

هر یک از عاملین مناطق در صورت دارا بودن شرایط مذکور و حصول سایر شرایط نمایندگی می توانند درخواست ارتقاء سطح از یک به دو داده و از مزایای آن بهره مند شوند، مشروط بر آنکه در منطقه مورد درخواست از قبل نمایندگی اعطاء نشده باشد. چنانچه در هر منطقه بیش از یک متقاضی نمایندگی وجود داشته باشد ، اولویت با مجموعه ای است که از امتیاز بیشتری برخوردار باشد. در هر حال هر منطقه جغرافیایی بیش از یک نماینده نخواهد داشت.

ب-۱- شرایط عمده اعطای نمایندگی:

۱- دارا بودن تحصیلات عمران یا معماری در حد فوق دیپلم یا بالاتر برای متقاضی نمایندگی.

۲- دارا بودن سوابق کاری مرتبط همراه با ارائه اسناد.

۳- دارا بودن فروشگاه یا دفتر با امکان ویتترین کردن محصولات.

۴- دارا بودن انبار مناسب سر پوشیده.

۵- دارا بودن توان خرید حداقل ۲۵۰/۰۰۰/۰۰۰ ریال ماهیانه از کل محصولات طی سه ماه اول فعالیت بطور نقدی.

۶- ارسال درخواست کتبی نمایندگی با مهر و امضاء معتبر که در آن حوزه فعالیت ذکر شده باشد.

۷- ارائه کپی مدارک شناسایی فردی، فروشگاه و انبار و نیز مدارک تحصیلات

۸- عدم فعالیت برای محصولات برندهای مشابه.

۹- متقاضیانی که قبلاً عاملیت فروش داشته و حداقل شرایط سه ماه اول فعالیت را رعایت نموده باشند در اولویت پذیرش نمایندگی قرار دارند.

ب-۲- تسهیلات در نظر گرفته شده برای نمایندگی:

- ۱- نصب تابلو فروشگاه یا دفتر با تبلیغ برند محصولات و ذکر نام و تلفن عامل فروش بطور رایگان
- ۲- درج نام و مشخصات نمایندگی در سایت شرکت و تبلیغات رسانه ای.
- ۳- ارائه تخفیف در فروش نقدی بین ۱۸ تا ۳۵٪ در محصولات مختلف.
- ۴- تحویل محصولات بصورت امانی و مزاد بر حداقل خرید ماهیانه در ازای تضمین معتبر.
- ۵- فروش غیر نقدی محصولات پس از سه ماه اول فعالیت و کسب امتیاز لازم.
- ۶- اعطای جایزه ویژه سالیانه به نمایندگانی که بیشترین فعالیت را داشته اند.
- ۷- تحویل کاتالوگ و بروشور بطور رایگان.

۸- ارائه رایگان غرفه سازی و غرفه داری در صورت مشارکت نمایندگی در نمایشگاه های تخصصی که به تایید قبلی شرکت رسیده باشد.

ب-۳- شرایط ابقای نمایندگی:

- ۱- انجام حداقل میزان خرید در سه ماه اول فعالیت بصورت ماهیانه یا یکجا.
- ۲- افزایش خرید و سفارش گیری در سه ماهه دوم فعالیت به میزان ۲۰٪ بالاتر از سه ماه اول.
- ۳- تداوم فعالیت و خرید تا پایان سال اول فعالیت.
- ۴- شرایط سال دوم متعاقباً تا قبل از اتمام آن اعلام می گردد.
- ۵- در صورت عدم تحقق هر یک یا چند شرط از مجموع شرایط بند ب-۳ ، واحد سیمان رنگی مختار است از نماینده سلب نمایندگی نموده و یا با کاهش تسهیلات بطور موقت اجازه ادامه فعالیت دهد.

واحد سیمان رنگی

شرکت سیمان سفید بنوید